

УДК 347.4

А. С. ПАНОВА,

кандидат юридических наук, доцент

Институт экономики, управления и права (г. Казань), Россия

О ПОНЯТИИ И ОСОБЕННОСТЯХ ДОЛГОСРОЧНОГО ДОГОВОРА

Цель: исследовать понятие и значение долгосрочного договора в экономике страны.

Методы: диалектический метод познания, системный и логический методы, метод анализа и синтеза.

Результаты: Проведено исследование правовой природы долгосрочных договоров, определены общие направления развития Гражданского кодекса Российской Федерации, в части, регламентирующей вопросы, связанные с долгосрочными договорами поставки.

Научная новизна: Сделаны выводы о правовой природе долгосрочного договора, показаны возможности долгосрочного договора для развития современной национальной экономики, даны рекомендации по дополнению Гражданского кодекса Российской Федерации нормами о долгосрочном договоре.

Практическая значимость: Полученные результаты могут использоваться для проведения экономических и правовых исследований, касающихся развития экономики и предпринимательства, в хозяйственной практике при составлении долгосрочных договоров, при чтении курсов по дисциплинам «Гражданское право», «Предпринимательское право», «Коммерческое право».

Ключевые слова: долгосрочный договор; поставка товаров; реальное исполнение обязательства; сотрудничество сторон договора; качество продукции (товара).

Введение

Заключение долгосрочных договоров способствует позитивному развитию национальной экономики. С помощью долгосрочных договоров укрепляются многолетние хозяйственные связи, развивается межотраслевое хозяйственное сотрудничество, может осуществляться управленческое воздействие на процесс производства, например, когда в договор включается условие о постепенном улучшении качества подлежащей поставке продукции. Обычно долгосрочные договоры заключаются между предпринимательскими организациями, соединенными связями производственной кооперации. Они нередки в отношениях между изготовителями товаров и оптовыми торговыми организациями [1, с. 51]. Практика показывает, что в большинстве случаев действие долгосрочных договоров превышает 3 года.

В статье рассматриваются вопросы, связанные с долгосрочными договорами, внимание уделяется их понятию и правовой природе. Показаны возможности долгосрочных договоров в развитии национальной экономики и предпринимательства. Автором сделаны выводы о правовой природе долгосрочного договора, показаны возможности долгосрочного договора для развития современной национальной экономики, даны

рекомендации по дополнению Гражданского кодекса Российской Федерации нормами о долгосрочном договоре.

Результаты исследования

По поводу природы долгосрочного договора высказаны различные точки зрения. По мнению М. Я. Кирилловой, долгосрочные договоры следует рассматривать как общие или генеральные договоры поставки, в соответствии с которыми те же стороны оформляют годовые договоры поставки [2, с. 102–103]. В. А. Язев рассматривает долгосрочный договор в качестве разновидности договора поставки товаров [3, с. 105].

М. И. Брагинский писал о долгосрочном договоре между поставщиком и покупателем как о предварительном, порождающем обязательство заключить договор поставки в будущем [4, с. 107–108]. Точку зрения, согласно которой долгосрочный договор является договором на организацию поставок товаров, отстаивал Л. Б. Гальперин [5, с. 39].

В. Г. Вердников и А. Ю. Кабалкин делали акцент на том, что ежегодное согласование спецификаций и технических характеристик на основании долгосрочного договора представляет собой уточнение условий долгосрочного договора, их конкретизацию в соответствии с ежегодно

уточняемыми показателями перспективных планов [6, с. 54].

В советские годы долгосрочные договоры были направлены на обслуживание хозяйственного оборота, основанного на социалистическом способе производства. Такому способу производства была свойственна «сопряженность товарного характера оборота и единого народнохозяйственного плана развития экономики при ведущей роли планового регулирования» [7, с. 9]. В современных условиях заключение долгосрочных договоров, как правило, оставлено на усмотрение самих хозяйствующих субъектов, желающих вступить в длительные договорные связи. Значительное количество долгосрочных договоров сегодня заключается по поводу поставки газа, электроэнергии, угля (горючих сланцев) и продукции его переработки; в сфере строительства; при организации внешнеторговых поставок товара собственного или иностранного производства и в иных случаях. Допускается государственное регулирование отдельных аспектов долгосрочных договорных отношений. В частности, уполномоченными правительством Российской Федерации федеральными органами исполнительной власти могут определяться типовые условия долгосрочных договоров поставки отдельных видов продукции¹. Оптовые цены на отдельные виды товаров, реализуемые по долгосрочным договорам, подлежат государственному регулированию².

С учетом сказанного, долгосрочный договор следует понимать в качестве соглашения, направленного на организацию товарного обмена

¹ О государственном регулировании в области добычи и использования угля, об особенностях социальной защиты работников организаций угольной промышленности: Федеральный закон № 81-ФЗ от 20 июня 1996 г. (с изменениями от 4 марта 2013 г.) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 26. Ст. 3033 (2013. № 9. Ст. 874).

² В частности, оптовая цена на природный газ подлежит государственному регулированию. См.: О государственном регулировании цен на газ, тарифов на услуги по его транспортировке и платы за технологическое присоединение газоиспользующего оборудования к газораспределительным сетям на территории: постановление Правительства Российской Федерации № 1021 от 29 декабря 2000 г. (с изменениями от 15 апреля 2014 г.) // Собрание законодательства РФ. 2001. № 2. Ст. 175 (2014. № 18 (ч. 4). Ст. 2185).

посредством установления длительных хозяйственных связей между предпринимателями, в котором стороны определяют общие (рамочные) условия поставок товаров. Впоследствии такие условия конкретизируются в дополнительных соглашениях (спецификациях, заявках, заказах), которые должны содержать отсылку к долгосрочному договору. Уточнения могут касаться практически всех условий поставки: периодов поставки, количества, ассортимента, качества подлежащего поставке товара, процедуры приемки, перечня исполнителей и т. д. Во всем, что не предусмотрено дополнительными соглашениями, следует руководствоваться условиями долгосрочного договора. Конструкция долгосрочного договора, предполагающая существование хозяйственной связи между поставщиком и покупателем в течение длительного периода времени, позволяет в максимальной степени учитывать как пожелания, так и возможности его сторон.

Долгосрочный договор не является предварительным договором, поскольку не предполагает согласования в окончательном виде всех его существенных условий. В долгосрочном договоре нужно оговаривать, относительно каких из его условий допускается возможность последующего уточнения. Судебная практика исходит из положения о том, что, к примеру, суд должен отказать в удовлетворении требований об увеличении или уменьшении цены, установленной долгосрочным договором, если в договоре отсутствуют условия о возможности ее изменения [8]. Принцип сотрудничества сторон является одним из основных принципов исполнения данных договоров. Цель, которую преследуют контрагенты, заключается в «организации длительных связей между сторонами для повышения экономического эффекта от взаимодействия» [9, с. 35–38].

Долгосрочный договор обладает значительным потенциалом для развития производства и расширения рынка сбыта своей продукции. Для покупателей он является «долгосрочным источником поступления необходимых товаров и услуг» [10, с. 29]. Данные договоры имеют особое значение в период рыночных колебаний, падения спроса или повышения цен, слабой конкуренции на монополизированном рынке [10, с. 29]. Достоинством долгосрочных договоров является высокий уровень взаимозависимости сторон, который

предполагает необходимость установления и развития тесных экономических, информационных и организационных связей между участниками договора, диктует потребность качественно нового уровня их сотрудничества, которое по интенсивности и сложности несопоставимо с уровнем взаимодействия при краткосрочных отношениях [10, с. 33]. Стороны, заключившие долгосрочный договор, в наибольшей степени заинтересованы в реальном исполнении обязательства, чем в возмещении убытков и взыскании неустойки в случае его нарушения. Поэтому естественно, что «в долгосрочных отношениях стороны стремятся самостоятельно разрешить спор неформально, ... в рамках саморегулирования» [10, с. 33].

Долгосрочные договоры могут выступать эффективным правовым инструментом, содействующим повышению качества продукции (товара). В рамках долгосрочного договора поставщик и покупатель могут оговорить этапы внедрения прогрессивных показателей стандартов, закрепив соответствующие сроки в договоре или обязать поставщика внедрить на производстве систему управления рисками. Не случайно в юридической литературе утверждается, что в правовом регулировании поставочных отношений преобладающее значение должны иметь не разовые сделки по передаче товаров, а долгосрочные договорные связи между поставщиками и покупателями [11, с. 216].

Поставщик и покупатель, заключая договор долгосрочного характера, должны прописывать в нем: возможность расширения ассортимента, комплектности товара с разбивкой по годам (с соответствующим отражением на цене могут быть установлены и максимально допустимые цены поставки); условия о выпуске новых видов изделий, о поэтапном улучшении отдельных показателей и свойств уже освоенных изделий. Также необходимо использование показателей международных, региональных и наиболее прогрессивных отечественных стандартов. Содержание договора могут составить положения по поводу совершенствования техники маркировки, улучшения конструкции тары, упаковочных материалов, можно предусмотреть с разбивкой по годам увеличение гарантийных сроков поставщика. Кроме всего прочего, необходимо установить договорную обязанность поставщика представить покупателю

документ, подтверждающий стабильное функционирование системы качества на производстве – сертификат системы качества. В содержание договора можно включить обязанность поставщика улучшать технологию производства, устранять причины возникновения брака, разрабатывать меры по совершенствованию производственного процесса [12, с. 13]. Договоры, которые содержат подобные условия, способствуют налаживанию обращения конкурентоспособных товаров, что приобретает особое значение в условиях членства России во Всемирной Торговой Организации (далее – ВТО).

Анализ хозяйственной практики показывает, что многие отечественные изготовители не стремятся заключать долгосрочные договоры, поскольку их исполнение является процедурой более трудоемкой, по сравнению с исполнением краткосрочных, разовых договоров поставки. Заключение долгосрочных договоров требует хорошего знания техники и практики договорной работы, умения мыслить стратегически и расставлять приоритеты, связанные с планированием развития производства. Данные договоры могут подразумевать серьезную модернизацию производственной системы изготовителя.

Использование института долгосрочного договора делает возможным развитие специализации и кооперирования в отраслях реального сектора экономики, ослабляет зависимость экономики страны от разработки и экспорта природных ресурсов. Широкое использование долгосрочного договора отечественными производителями не нарушает фундаментальные принципы права ВТО, такие как принцип равенства и не дискриминации между участниками внешнеторговой деятельности; принцип отказа от ограничения оборота объектов гражданских прав по признаку страны их происхождения; принцип публичности, гласности [13, с. 28–29].

Выводы

Гражданский кодекс Российской Федерации (далее – ГК РФ)³ следует дополнить нормами о долгосрочном договоре поставки, указав на возможность заключения договора с условиями «на перспективу». Данная статья кодекса должна формулироваться в диспозитивном русле, но за

некоторыми исключениями. Например, исключения могут коснуться типовых условий долгосрочных договоров, разрабатываемых федеральными органами исполнительной власти по отдельным отраслям народного хозяйства. Полезным будет дополнить кодекс нормами диспозитивного характера о возможности установления в договоре обязанности изготовителя (поставщика) по годам наращивать уровни (пороги) качества выпускаемой продукции, по годам расширять ассортиментный ряд. Можно установить обязанность покупателя оплачивать товар улучшенного качества по более высокой цене. Реализуя регулятивную функцию, ГК РФ должен исходить из наличия не только простых, разовых договорно-хозяйственных связей, но и также учитывать возможность существования долгосрочных договорных отношений. Специфика регулирования долгосрочных отношений должна отражаться в кодексе.

Список литературы

1. Пугинский Б.И. Теория и практика договорного регулирования. М.: ИКД «Зерцало-М», 2008. 224 с.
2. Кириллова М.Я. Правовые формы соотношения производственных планов предприятий и планов материально-технического снабжения // Сборник ученых трудов. Свердловск: Сред.-Урал. кн. изд-во, 1966. Вып. 6. С. 88–107.
3. Язев В.А. Хозяйственные связи торговли с промышленностью. М.: Экономика, 1974. 175 с.

4. Брагинский М.И. Предварительный договор в хозяйственных отношениях // Советское государство и право. 1971. № 3. С. 103–108.

5. Гальперин Л.Б. Долгосрочные договоры на организацию поставок товаров // Правоведение. 1976. № 4. С. 36–44.

6. Вердников В.Г., Кабалкин А.Ю. Гражданско-правовые формы товарно-денежных отношений. М.: Юридическая литература, 1970. 224 с.

7. Клейн Н.И. Организация договорно-хозяйственных связей. М.: Юридическая литература, 1976. 192 с.

8. Договоры в предпринимательской деятельности / О.А. Беляева, В.В. Витрянский, К.Д. Гасников и др.; отв. ред. Е.А. Павлодский, Т.Л. Левшина. М.: Статут, 2008. URL: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=CMB;n=16030> (дата обращения: 05.08.2014)

9. Дугинов Д. Оформление долгосрочных договорных отношений с помощью рамочного договора // Корпоративный юрист. 2010. № 5. URL: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=CJI;n=47848> (дата обращения: 05.08.2014)

10. Дудко А.Г. Долгосрочный договор как особое правовое средство // Коммерческое право. 2008. № 1 (2). С. 22–37.

11. Российское гражданское право: учебник: в 2 т. Т. II: обязательственное право / отв. ред. Е.А. Суханов. М.: Статут, 2010. 1208 с.

12. Машанский С.Е. Правовое обеспечение качества поставляемой продукции: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 1978. 23 с.

13. Губарева А.В., Сливкин И.В. Последствия вступления России в ВТО: правовое регулирование внешнеторговой деятельности. Екатеринбург, 2013. 192 с.

В редакцию материал поступил 31.07.14

© Панова А. С., 2014

Информация об авторе

Панова Альбина Сергеевна, кандидат юридических наук, доцент кафедры предпринимательского права, заведующий кафедрой гражданского и предпринимательского права, Институт экономики, управления и права (г. Казань)
Адрес: 420111, г. Казань, ул. Московская, 42, тел.: (843) 231-92-90
E-mail: albina_2005@rambler.ru

Как цитировать статью: Панова А.С. О понятии и особенностях долгосрочного договора // Актуальные проблемы экономики и права. 2014. № 3 (31). С. 126–130.

³Гражданский кодекс Российской Федерации: Федеральный закон № 14-ФЗ от 26 января 1996 г. (с изменениями от 28 декабря 2013 г.). Часть вторая // Собрание законодательства РФ. 1996. № 5. Ст. 410 (2013. № 52 (ч. 1). Ст. 6981).

A. S. PANOVA,

PhD (Law), Associate Professor

Institute of Economics, Management and Law (Kazan), Russia

ON THE CONCEPT AND CHARACTERISTICS OF LONG-TERM CONTRACT

Objective: to explore the concept and importance of long-term contract in the country's economy.

Methods: the dialectical method of cognition, systematic and logical methods, method of analysis and synthesis.

Results: The study of the legal nature of long-term contracts was carried out, the general direction of development of the Civil code of the Russian Federation was determined concerning regulating the issues related to long-term supply contracts.

Scientific novelty: The conclusions of the legal nature of long-term contract were made, the possibilities of long-term contract for the development of modern national economy were revealed, the recommendations on the amending the Russian Civil code with norms on a long term contract.

Practical value: The obtained results can be used for carrying out economic and legal research relating to economic development and entrepreneurship in the economic practice of long-term contracts, and for reading courses in the disciplines of "Civil law", "Business law", "Commercial law".

Key words: long-term contract; delivery of goods; the actual performance of obligation; cooperation of the parties; quality of products (goods).

References

1. Puginskii, B.I. *Teoriya i praktika dogovornogo regulirovaniya* (Theory and practice of contract regulation). Moscow: IKD «Zertsalo-M», 2008, 224 p.
2. Kirillova, M.Ya. *Pravovye formy sootnosheniya proizvodstvennykh planov predpriyatii i planov material'no-tekhnicheskogo snabzheniya. Sbornik uchenykh trudov* (Legal forms of correlating the enterprises' production plans and material-technical supply plans. Collection of scientific works). Sverdlovsk: Sred.-Ural. kn. izd-vo, 1966, no. 6, pp. 88–107.
3. Yazev, V.A. *Khozyaistvennye svyazi trgovli s promyshlennost'yu* (Economic connections of trade and industry). Moscow: Ekonomika, 1974, 175 p.
4. Braginskii, M.I. *Predvaritel'nyi dogovor v khozyaistvennykh otnosheniyakh* (Preliminary contract in economic relations). *Sovetskoe gosudarstvo i pravo*, 1971, no. 3, pp. 103–108.
5. Gal'perin, L.B. *Dolgosrochnye dogovory na organizatsiyu postavok tovarov* (Long-term contracts on commodity supply). *Pravovedenie*, 1976, no. 4, pp. 36–44.
6. Verdnikov, V.G., Kabalkin, A.Yu. *Grazhdansko-pravovye formy tovarno-denezhnykh otnoshenii* (Civil-legal forms of commodity-money relations). Moscow: Yuridicheskaya literatura, 1970, 224 p.
7. Klein, N.I. *Organizatsiya dogovorno-khozyaistvennykh svyazei* (Organization of contract-economic links). Moscow: Yuridicheskaya literatura, 1976, 192 p.
8. *Dogovory v predprinimatel'skoi deyatel'nosti* (Contracts in entrepreneurial activity), available at: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=CMB;n=16030> (accessed: 05.08.2014)
9. Duginov, D. *Oformlenie dolgosrochnykh dogovornykh otnoshenii s pomoshch'yu ramochnogo dogovora* (Registering long-term contract relations with a framework agreement). *Korporativnyi yurist*, 2010, no. 5, available at: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=CJI;n=47848> (accessed: 05.08.2014)
10. Dudko, A.G. *Dolgosrochnyi dogovor kak osoboe pravovoe sredstvo* (Long-term contact as a special legal means). *Kommercheskoe pravo*, 2008, no. 1 (2), pp. 22–37.
11. Sukhanov, E.A. *Rossiiskoe grazhdanskoe pravo: uchebnik: v 2 t. T. II: obyazatel'stvennoe pravo* (Russian civil law: textbook: in 2 vol. Vol. 2: law of obligation). Moscow: Statut, 2010, 1208 p.
12. Mashanskii, S.E. *Pravovoe obespechenie kachestva postavlyaemoi produktsii: avtoref. dis. ... kand. yurid. nauk* (Legal provision of the quality of supplied goods: abstract of PhD (Law) thesis). Moscow, 1978, 23 p.
13. Gubareva, A.V., Slivkin, I.V. *Posledstviya vstupleniya Rossii v VTO: pravovoe regulirovanie vneshnetorgovoi deyatel'nosti* (Consequences of Russia entering the WTO: legal regulation of foreign economic activity). Ekaterinburg, 2013, 192 p.

Received 31.07.14

Information about the author

Panova Albina Sergeevna, PhD (Law), Associate Professor, Head of Department of Civil and Business Law, Institute of Economics, Management and Law (Kazan)

Address: 42 Moskovskaya Str., 420111, Kazan, tel.: (843) 231-92-90

E-mail: albina_2005@rambler.ru

How to cite the article: Panova A.S. On the concept and characteristics of long-term contract. *Aktual'niye problemy ekonomiki i prava*, 2014, no. 3 (31), pp. 126–130.

© Panova A. S., 2014